

工事会社だからできる提案

「コスト削減や効率化を追求するだけでなく、よいものを直接ユーザーに提案したい」。そう考えていた戸口昌志氏（戸口電設・代表取締役）は、従来の電気工事を、下請けスタイルからユーザーに直接提案するスタイルへ転換する方向を模索。オール電化リフォームに着目した。

オール電化ではエコキュートの設置などに給排水工事の技術も必要となる。そこで2級管工事施工管理技士と給水装置工事主任技術者の資格を取得、6年前にオール電化専門店「LOHAS PLAZA」をオープンした。

「経験から、どの機器が壊れる頻度が高いか、故障へのメーカー対応やサポート体制はどう

プロだから分かる

機器の性能や品質の実情

利益優先ではなく本当に

「よいもの」を提案したい

かなどをよく知っています。だがそれを元請会社に提案しても、たいがい利益優先で物事が決定してしまう」と戸口氏。設備機器の性能や品質が同じようにみえても、メーカーによって差はある。そんな各メーカーの得意不得意は、プロだからこそ見極められるのだという。

「経験によって裏付けられた知識や技術はもっている。次はそれをユーザーに伝えるコミュニケーション能力が問われる」と戸口氏は、営業活動にも積極的に取り組む。現在、埼玉県電気工事工業組合の常務理事も務め、工事会社の技術力を生かしたオール電化リフォームを業界に呼びかけている。



戸口電設
戸口 昌志 氏
埼玉県川越市

<http://www.toguchi.com/>

主に手掛ける工事

電設工事

現場の一言